

Das Erfolgskonzept.

ZahnHouse

Mein neuer Zahnarzt



Werden Sie Partner im **ZahnHouse** Verbund!

„Werden Sie Partner im ZahnHouse Verbund!“

ZahnHouse ist ein Verbund selbstständiger Zahnärzte mit modernen und medizinisch hochwertigen Zahnarzt-Praxen. Als Praxis-Verbund wollen wir flächendeckend in allen mittleren und größeren deutschen Städten vertreten sein.



Werden Sie Partner!

- Sie besitzen eine etablierte Praxis und möchten Ihren Umsatz und den Gewinn deutlich steigern ohne Ihre Selbstständigkeit zu verlieren?
- Sie möchten Ihre Tätigkeit als Zahnarzt ausüben, ohne sich nebenher mit administrativen und kaufmännischen Aufgaben beschäftigen zu müssen?
- Sie möchten Einkaufsvorteile bei Verbrauchsmaterialien bzw. Vorteile von hochwertigem Zahnersatz aus dem Ausland nutzen?
- Sie möchten Ihr Praxispersonal weiterbilden bzw. benötigen Unterstützung bei der Suche von qualifiziertem Personal für Ihre Praxis?
- Sie planen in Kürze die Neugründung einer Praxis?
- Sie planen einen Verkauf Ihrer Praxis in den nächsten Jahren?
- Sie möchten von den Vorteilen einer etablierten Marke profitieren?

Dann sollten Sie von den Leistungen und vielfältigen Vorteilen des **ZahnHouse** Verbundes profitieren und qualifizierter Partner werden.

Mit gemeinsamen Zielen zum gemeinsamen Erfolg!

Wir verfolgen mit Ihnen zusammen ein gemeinsames Ziel: die Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit Ihrer Praxis unter Beibehaltung Ihrer Selbstständigkeit – und dies unter einer starken gemeinsamen Marke – **ZahnHouse**.

Mit den richtigen und zielgenauen Leistungen zum Erfolg!

Die **ZahnHouse** GmbH ist der zentrale Dienstleister für alle Praxen im Verbund.

Wir unterstützen Sie mit verschiedenen passgenauen Dienstleistungen „rund um“ Ihre Praxis.

Sie bekommen alles aus einer Hand und können sich hierdurch als Zahnarzt vollständig auf Ihre umsatz- und gewinnbringende „Kernaufgabe“, der Behandlung Ihrer Patienten, konzentrieren.

„Durch gezieltes Marketing Patienten gewinnen und binden!“

Um Ihnen einen maximalen Patientenzulauf zu garantieren, analysieren unsere Marketing-Spezialisten Ihre spezifische Situation vor Ort und entwickeln für Sie ein maßgeschneidertes Marketing- und PR-Konzept.

Das Marketingkonzept des ZahnHouse Verbundes gegenüber den Patienten beruht auf folgenden vier Säulen:

- **Nulltarif:** preisgünstiger oder sogar zuzahlungsfreier* Zahnersatz für Patienten, möglich durch enge Zusammenarbeit mit einem TÜV-zertifizierten Partnerlabor in Hongkong sowie weitere Einkaufsvorteile im Verbund
- **Qualität:** höchste Qualität durch ein professionelles Qualitätsmanagement und permanente Schulungsangebote in unserem **ZahnHouse** Institut
- **Innovation:** moderne Behandlungsmethoden und innovative Techniken, die durch uns stetig fortentwickelt werden
- **Lifestyle:** angenehme Praxisatmosphäre und moderne Praxisgestaltung

Die Patienten stehen dabei im Vordergrund und wissen die aufgezeigten Vorteile von **ZahnHouse** Praxen zu schätzen. Unsere Praxen arbeiten alle nach diesem Konzept und erreichen dadurch signifikant höhere Umsätze und Praxisergebnisse.

* Zahnersatz-Regelversorgung ohne Zuzahlung – der Festzuschuss der gesetzlichen Krankenversicherung genügt.

- Vor der „Neu-Eröffnung“ Ihrer **ZahnHouse** Praxis führen wir gezielte Marketing- und PR-Aktionen in ausgewählten Medien durch
- Eine „Eröffnungsveranstaltung“ sorgt für einen unmittelbaren Zulauf an Patienten
- Ihre Praxis wird in unsere **ZahnHouse** Verbund Webseite integriert
- Fortlaufende, gezielte und regionalspezifische Anzeigen und Marketingmaßnahmen steigern dauerhaft den Bekanntheitsgrad Ihrer Praxis
- Marketingmaterialien wie **ZahnHouse** Flyer und Visitenkarten sowie die Anpassung Ihrer Räumlichkeiten an das **ZahnHouse** Konzept erhöhen den Wiedererkennungswert Ihrer Praxis permanent

„Erstklassige Beratung, beste Arbeit und alle Mitarbeiter sehr freundlich und aufgeschlossen. Einfach etwas Besonderes in diesen Räumen zu sein. Vielen Dank, man kann Sie nur weiterempfehlen – mit bestem Gewissen!“

(Walter W. aus Aßling)

„Durch Einkaufsverbund und Zahnersatz aus dem Ausland **erheblich Kosten sparen!**“

Die Beschaffung von qualitativ hochwertigem Zahnersatz aus dem Ausland erlaubt es Ihnen, eine erstklassige Versorgung zu kostengünstigen Preisen anzubieten. Unser Zahnersatz unterliegt einer permanenten Qualitätskontrolle durch deutsche Zahntechniker. Das **ZahnHouse** Partnerlabor ist vom deutschen TÜV zertifiziert. Auf jeden **ZahnHouse** Zahnersatz gibt es zudem vier Jahre Garantie.



Durch qualifizierte Personalbeschaffung und Schulungen die Qualität steigern!

Bei der Auswahl von qualifiziertem Personal für Ihre Praxis unterstützen wir Sie mit branchenerfahrenen Spezialisten. Zudem bieten wir Ihnen und Ihrem Team regelmäßige Schulungen an:

- Suche nach qualifiziertem Personal für Ihre Praxis
- Teilnahmen an permanenten Fort- und Weiterbildungen in unserem **ZahnHouse** Institut
- Urlaubs- und Krankheitsvertretung durch qualifiziertes Personal aus dem Praxis-Verbund

Durch Individualität Freiräume behalten!

Sämtliche Dienstleistungen werden maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse angepasst:

- Sie erhalten einen individuellen Vertrag und eine individuelle Betreuung
- Sie entscheiden, welche Leistungen sie benötigen
- Sie sind damit in Ihrer Selbstständigkeit in keiner Weise eingeschränkt

Durch die Synergien, die sich innerhalb des ZahnHouse Verbundes ergeben, können Sie erhebliche Kosten sparen:

- Einkaufsvorteile bei Verbrauchsmaterialien
- Kostenvorteile bei der Beschaffung von qualitativ hochwertigem Zahnersatz aus dem Ausland
- Beschaffungsvorteile bei der Praxisausstattung
- Kostenvorteile bei Werbemaßnahmen, wie beispielsweise bei überregionalen Printwerbungen in Zeitschriften oder TV- und Radiowerbung
- Weitere Synergien im Praxis-Verbund

Durch eine stetige betriebswirtschaftliche Unterstützung dauerhaften Erfolg gewährleisten!

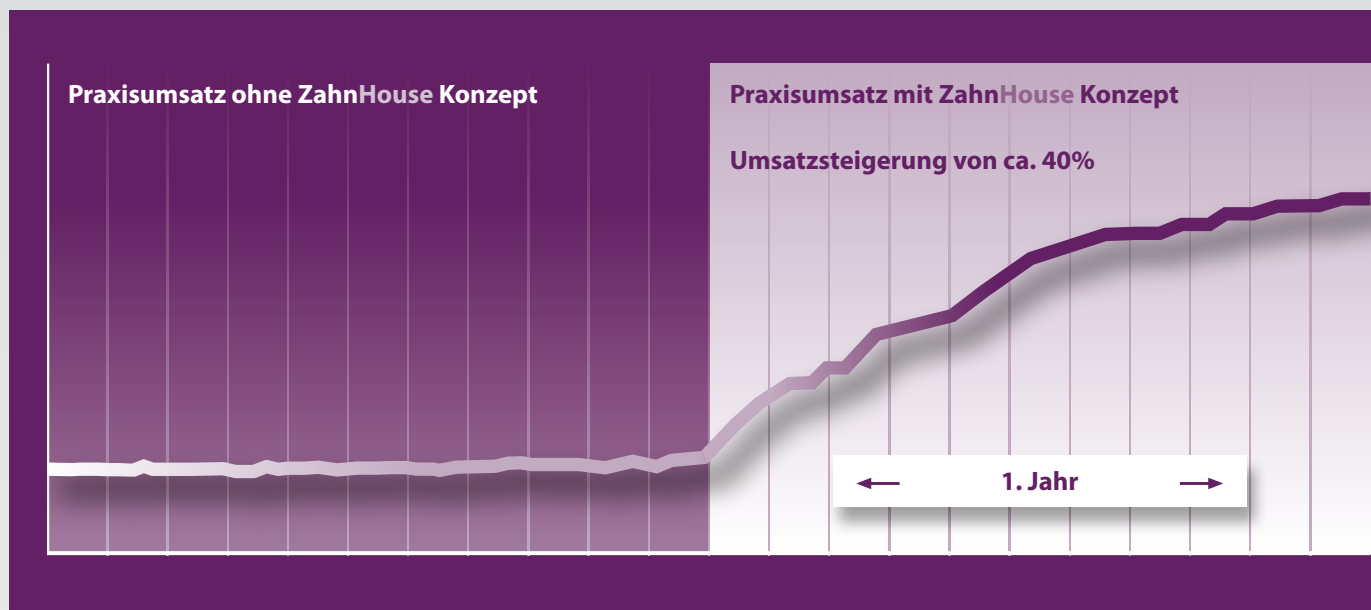
Die **ZahnHouse** GmbH unterstützt Sie bei administrativen und kaufmännischen Aufgaben:

- Wir übernehmen für Sie auf Wunsch die vorbereitende Buchhaltung
- Zur erfolgreichen Weiterentwicklung Ihrer Praxis werden kontinuierliche Vergleichs-Analysen mit anderen Partner-Praxen durchgeführt
- Darüber hinaus beraten und unterstützen wir Sie fortlaufend in betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten.

„Der Nutzen für Sie ist messbar!“

Mit den aufgezeigten Leistungen, können Sie Ihren Umsatz bereits im ersten Jahr deutlich steigern und dabei Ihre Profitabilität signifikant verbessern. Der Umsatz einer Praxis im **ZahnHouse** Verbund liegt beim 2,6 fachen einer durchschnittlichen deutschen Praxis.

Unsere Partnerpraxis in Wuppertal kann Ihnen die Vorteile des **ZahnHouse** Konzeptes aufzeigen:



Verbesserungen im ersten Jahr

- Umsatzsteigerung von ca. 40%
- Gewinnsteigerung von über 60%
- Zuwachsrate an Neupatienten von rund 80%

*„Durch die professionelle Unterstützung von **ZahnHouse** konnte ich mich endlich wieder deutlich mehr auf meine Kernkompetenzen konzentrieren und hierdurch den Umsatz und den Gewinn meiner Praxis bereits kurzfristig signifikant steigern.“*

(Dr. Venker, **ZahnHouse** Wuppertal)



„Gemeinsame Erfolge durch gleiche Ziel- und Wertevorstellungen!“

Der **ZahnHouse** Verbund ist nicht zufällig entstanden, sondern ist das Ergebnis gleicher Ziel- und Wertevorstellungen. Äußerste Diskretion und respektvolles Handeln sind wesentliche Maßstäbe unseres Qualitätsverständnisses.



Wir fühlen uns den Werten Integrität, Respekt und Professionalität verpflichtet. Ideenreichtum, Kunden- und Zielorientierung, Höchstleistung und Disziplin sind uns sehr wichtig.

Wir verpflichten uns dazu, unser Geschäft nach den höchsten ethischen und beruflichen Standards zu betreiben und halten uns grundsätzlich streng an die jeweils geltenden Gesetze.

Wir achten stets auf Ehrlichkeit und Fairness. Nicht nur, weil es dem Ansehen unseres Unternehmens und dem unserer Partner und MitarbeiterInnen zugute kommt, oder weil unsere Kunden und Patienten genau das von uns erwarten, sondern vor allem, weil wir es ganz einfach für richtig halten.

Wie Sie Partner bei ZahnHouse werden und von den Vorteilen profitieren!

Um bei **ZahnHouse** Partner zu werden, sollten Sie folgende Voraussetzungen mitbringen:

- Sie sind Zahnärztin/Zahnarzt und offen für Veränderungen und innovative Konzepte
- Sie besitzen eine eigene Praxis mit guter Verkehrsanbindung oder planen eine solche als Neugründung
- Ihre Praxis hat Wachstums- bzw. Optimierungspotential
- Auch wenn Sie Ihre Praxis in den nächsten Jahren verkaufen möchten, sollten Sie Kontakt mit uns aufnehmen

„Haben wir Ihr Interesse geweckt?“

Sehr gerne vereinbaren wir ein persönliches, unverbindliches Informationsgespräch mit Ihnen:

Kontakt:

Andreas E. Thyen:

Tel.: 089-416 15 19-61
Fax: 089-416 15 19-69
E-Mail: at@zahnhouse.de



Michael Helms:

Tel.: 089-416 15 19-62
Fax: 089-416 15 19-69
E-Mail: mh@zahnhouse.de



www.zahnhouse.de



„Unsere Experten unterstützen Sie bei der Optimierung Ihrer täglichen Praxisarbeit. Zusätzlich profitieren Sie von den umfangreichen Vorteilen des Verbundes und einer starken Marke. Dabei stehen bei uns Werte wie Integrität, Respekt und Professionalität im Vordergrund. Ihre Selbstständigkeit als Zahnarzt ist dabei in keiner Weise beeinträchtigt.“

(Stefan Treiber, **ZahnHouse** Geschäftsführer)



ZahnHouse

Mein neuer Zahnarzt



ZahnHouse GmbH

Ismaninger Straße 65 | D-81675 München

Tel.: +49 (0)89-23 23 64-61 | Fax: +49 (0)89-23 23 64-62

www.zahnhouse.de | info@zahnhouse.de